

Серійний переможець

КУПИТИ

Як знайти енергію і час для нових ідей? Чому одним з нас вдається приваблювати успіх, а іншим – ні? Що є запорукою досягнення надмети? Відомий фінансовий консультант Леррі Вайдел дає відповіді на ці запитання, використовуючи досвіди мільйонерів, спортсменів і супер-бізнесменів. Мета автора ? «запустити революцію дії, розкрити потенціал цілої армії людей, що готові мчати вперед до великих, видатних речей, які вони справді хочуть робити – і які їм судилося зробити».

Леррі Вайдел визначає цикл з п'ятих кроків, до яких вдаються серійні переможці, щоб здобути бажане: ухвалення рішення, перевиконування, коригування, доведення справи до кінця, постійне вдосконалення.

Ці, на перший погляд, прості прийоми вибиваються з уявлення більшості людей про концепцію успіху. Замість фантастичної суперсили персонажі Леррі Вайдел вирізняються наполегливістю й кропіткою працею, рішучістю й невтомною роботою над собою. Автор запевняє: якщо регулярно застосовувати наведені вище концепти у веденні бізнесу й повсякденному житті, можна досягти серійності у своїх перемогах.

«Леррі Вайдел написав корисну й надзвичайно змістовну книжку. Це не абстрактні роздуми про успіх, а суто конкретні поради, які допомагають розкрити власний потенціал. Автор акцентує увагу на шкоді від переваг, міфах про перемогу, на тому, що варто потурати власним примхам, щоб зрозуміти, чого насправді хочеш... Вайдел вибудовує логічний ланцюжок, який викликає довіру, а це означає, що й спонукатиме скористатися написаним», – вважає Світлана Павелецька, співзасновниця видавництва #книголав.

Зміст

Цикл перемоги

Розділ перший

Не вагайтеся – вирішуйте
Переможці долають сумніви
Чого ви хочете і як сильно?
Плануйте, але не надміру

Розділ другий

Не просто робіть – перевиконуйте
Почніть із натиском
П'ять ключів до перевиконувannya
Закон середніх чисел та закон великих чисел

Розділ третій

Не кидайте справу – коригуйте
Перемагайте все одно
Використовуйте факти як вказівники, а емоції – як пальне
Перемога – це серія коректив

Розділ четвертий

Не лише починайте – доводьте до кінця
Майже закінчене не дає вам майже нічого
Психологічна стійкість та останні 2 відсотки
Здібності, помножені на зусилля; талант, помножений на боротьбу
Зосереджуйтесь, зосереджуйтесь, зосереджуйтесь

Розділ п'ятий

Не заспокоюйтеся – постійно вдосконалюйтеся
Принцип 3В
Поступове зростання

Станьте серійним переможцем

Подяки

Примітки

Про автора

Цикл перемоги

Усі ми у своєму житті зустрічали людей, які, здається, крокують від успіху до успіху, і між їхніми успіхами практично немає ні пауз, ні спадів. Вони завжди говорять про свій наступний великий проект чи мету. Вони завжди чимось захоплені.

Вони переповнені нескінченною енергією, яку використовують на дедалі більші звершення. Вони – рольові моделі та лідери думок. Здається, вони завжди попереду. Вони міцно стоять на ногах. Вони живуть вартісним життям.

Вони – серійні переможці. У світі, де повно людей, які майже перемогли, вони належать до тих небагатьох, хто перемагає знову й знову.

Більшість із нас серійні переможці збивають з пантелику. Здається, вони здатні позбуватися всього негативного в житті й приваблювати позитивне. Як вони знаходять енергію й час? – запитуємо ми. Як вони досягли цього так швидко? Як вони з усім цим дають собі раду? Ми просто не розуміємо, які ці люди доводять до кінця те, що роблять. Адже в більшості випадків вони не видаються якимись особливими. Чимало з них почали там, де й ми. Звісно, деякі навчалися в елітних закладах, але в більшості не було жодних особливих переваг (а дехто навіть мав менше за інших) - вони проклали собі шлях нагору з вулиці. (Ви знали, що більшість мільйонерів у США – мільйонери в першому поколінні чи люди, які зробили себе самі?)

Тож ми стежимо за їхніми вчинками, вивчаємо їхні слова. Можемо почепити деякі з їхніх найкращих цитат на стіну. Навіть копіюємо їхній стиль – одяг, поведінку, зачіски. Вони стають для нас еталонами. Чому? Бо ми хочемо того самого. Хочемо можливостей. Хочемо робити внесок у

життя наших громад. Жити повним життям. Хочемо веселитися! Хочемо робити великі речі. Утім, здається, ми й досі не помічаємо якогось важливого компонента.

Цей компонент – дії. Послідовні дії, які забезпечують послідовний прогрес.

Для забезпечення поступу серійні переможці використовують цикл переможних дій. Щодня вони роблять щось, завдяки чому виходять на шлях чи тримаються шляху, що веде їх через життя до бажаної мети. На цій дорозі вони постійно долають опір та інші сили, які можуть сповільнити їхній рух чи збити з курсу. Зосереджуючись на можливому та необхідному, вони вибираються з важких ситуацій, які деморалізують. Що в результаті? Вони завжди йдуть уперед, куди веде їх пристрасть, отримують від цього задоволення та змінюють світ.

А ви? Чи досягли ви всього, чого хотіли? Чи прогресуєте так, як хотілося б, чи, навпаки, відчуваєте, що застрягли? Чи маєте нестримне бажання вирватися, спробувати щось нове, домагатися більшого? Чи є щось таке визначне, що ви хотіли б зробити у своїй кар'єрі, житті чи навіть у світі?

Якби вас влаштувало, що життя раптом застигло б на нинішньому рівні, – ця книжка, можливо, не для вас. Але якщо ви бачите себе в майбутньому людиною, яка робить щось більше й вагомніше, – ця книжка може допомогти.

Адже вся відмінність між вами та серійним переможцем полягає в п'яти базових діях.

І ніщо не заважає вам застосувати ці п'ять дій у власному житті.

НІХТО НЕ МАЄ ПАТЕНТУ НА ДІЮ

Хоча це й може видатися неправдою, кожен і перемагає, і програє. Ніхто не може похвалитися, що його життя – суцільний список досягнень, і ніхто не програє щоразу. Якщо хтось переконує вас у протилежному – він просто намагається вам щось продати, тож обов'язково почитайте дисклеймер. Серійні переможці оговтуються після удару, рухаються далі й перемагають усупереч усьому. І це їм вдається, бо вони діють.

У мене бували великі успіхи, але певний час мені доводилося отримувати продовольчі талони, щоб уберегти від голоду дружину та двох малих синів. Нині я мультимільйонер, але колись мій бос у розсилці новин для компанії назвав мене придурком місяця (я не жартую). Я знаю, як це – коли все йде шкереберть, коли тебе обходять у просуванні по службі, коли ти серед тих, хто лише аплодує іншим, які вирвалися вперед. Але на цьому шляху я багато чого дізнався про успіх та перемогу. Останні сорок років пішли на розбудову національної організації з надання фінансових послуг та допомогу багатьом-багатьом людям із моєї команди в досягненні бажаного успіху. Сотні змогли отримувати річний дохід із шестизначними су-мами, а ще більше людей здобули статус мільйонерів.

Мені довелося вpirатися тяжче й довше, ніж іншим, але коли витратиш більше часу, більше цінуєш результат і те, чого навчився на цьому шляху.

На початку кар'єри все давалося тяжко. Але слабкості дали мені перевагу. Я знав, що поки не зосереджуся, не матиму шансу зробити щось визначне в житті. Я вивчав переможців, яких близько знав. Я ставив багато запитань. (Дивуюся, що люди не почали переходити на протилежний бік вулиці, коли бачили мене). І усвідомив, що маю робити для досконалення – крок за кроком, деталь за деталлю.

Я зрозумів, що люди, які перемагали, були не кращими від мене. Вони просто робили те, чого не робив я.

Я усвідомив дещо важливе: ніхто не заборонить нам робити те, що роблять переможці. На мудрість немає копірайту, на дію не потрібен патент.

Моєю найбільшою перевагою в житті стало неймовірне коло радників та менторів. Тренерства мене навчав Боб Терлі на прізвисько Куля, професійний пітчер* та володар нагороди Сая Янга. Мій кузен Едвард Робертс, відомий як «батько персонального комп'ютера», навчив мене йти за своєю цікавістю та використовувати своє завзяття.



КУПИТИ